Министерство науки и высшего образования РФ Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования

«СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Б1.О.	16 сервисная деятельность в торговле								
наименование	дисциплины (модуля) в соответствии с учебным планом								
Направление подгото	вки / специальность								
43.03.01 Сервис									
Направленность (прос	филь)								
	43.03.01.31 Сервис в торговле								
Форма обучения	канчовы								
Год набора	2020								

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ЛИСШИПЛИНЫ (МОЛУЛЯ)

Программу составили
канд. экон.наук, , Доцент, Есина О. Н.;д-р экон. наук, Профессор,
Суслова Ю. Ю. ;д-р экон. наук, Профессор, Терещенко Н. Н.
попуность инишизаци фэмилия

1 Цели и задачи изучения дисциплины

1.1 Цель преподавания дисциплины

формирование у студентов системы знаний по общим тенденциям развития сервисной деятельности; систематизация методологических принципов сервисной деятельности при анализе работы организаций предприятий; определение методов решения типовых проблем в области организации торговли; изучение имеющегося опыта (отечественного зарубежного) сервисной деятельности предприятия; овладение концепцией и методологией системного подхода к организации сервисной деятельности в организациях ограниченного масштаба; знание содержания основных сервиса, организации процесса процессов типовых задач управления предприятиями сервиса и методов их решения; научиться определять основные параметры наиболее распространенных объектов и процессов предприятий сервиса в торговле; использовать основные методы анализа в будущей профессиональной деятельности.

1.2 Задачи изучения дисциплины

- специфику деятельности предприятий по оказанию сервисных услуг, направленных на удовлетворение потребностей человека;
- правила взаимоотношений специалиста по сервису и клиента в процессе осуществления сервисной деятельности; стандарты сервисного обслуживания;
- работать в «контактной зоне» как сфере реализации сервисной деятельности; владеть:
- умением обеспечить оптимальную инфраструктуру обслуживания с учетом природных и социальных факторов;
- навыками познавательной деятельности в сфере исследования человеческих потребностей;
- навыками осуществления сервисной деятельности в учреждении, организации и на предприятии социально-культурного сервиса.

1.3 Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Код и наименование индикатора достижения компетенции	Запланированные результаты обучения по дисциплине							
ОПК-3: Способен обеспечивать требуемое качество процессов оказания услуг в избранной сфере профессиональной деятельности								
ОПК-3.1: способен оценивать качество оказания услуг в сфере торговли и сервиса с учетом мнения потребителей и заинтересованных сторон	Требования потребителей к качеству услуг в сфере торговли и сервиса Оценивать качество оказания услуг в сфере торговли и сервиса Методами оценки качества оказания услуг в сфере торговли и сервиса с учетом мнения потребителей и заинтересованных сторон							

ОПК-3.2: способен	Требования стандартов оказания услуг в сфере
обеспечивать качество	торговли и сервиса
процессов оказания услуг в	Обеспечивать качество процесса оказания услуг в
сфере торговли и сервиса в	сфере торговли и сервиса
соответствии требованиями	Навыками оценки соответствия оказания услуг в
стандартов	сфере торговли и сервиса в соответствии с
	требованиями стандартов
ОПК-7: Способен обеспечиват	ь безопасность обслуживания потребителей и
	ересованных сторон на основании выполнения
норм и правил охраны труда и	техники безопасности
ОПК-7.1: способен соблюдать	Правила и положения в области охраны труда и
требования безопасного	техники безопасности на предприятиях и
обслуживания потребителей,	организациях сферы торговли и сервиса
охраны труда и техники	Соблюдать требования безопасного обслуживания
безопасности на предприятии	потребителей
и организации сферы торговли	Навыками безопасного обслуживания потребителей
и сервиса	в соответствии с правилами и положениями в
	области охраны труда и техники безопасности на
	предприятиях и организациях сферы торговли и
	сервиса
ОПК-7.2: способен	Нормы и правила охраны труда и техники
обеспечивать соблюдение	безопасности на предприятиях сферы торговли и
требований заинтересованных	сервиса
сторон на основании	Обеспечивать соблюдение требований
выполнения норм и правил	заинтересованных лиц в соблюдении норм и правил
охраны труда и техники	охраны труда и техники безопасности на
безопасности	предприятиях сферы торговли и сервиса
	Навыками соблюдения норм и правил охраны труда и
	техники безопасности на предприятиях сферы
	торговли и сервиса

1.4 Особенности реализации дисциплины

Язык реализации дисциплины: Русский.

Дисциплина (модуль) реализуется без применения ЭО и ДОТ.

2. Объем дисциплины (модуля)

			(Сем	ест	p	
	Всего,						
Вид учебной работы	зачетных единиц (акад.час)	1	2	3	4	5	6

3 Содержание дисциплины (модуля)

3.1 Разделы дисциплины и виды занятий (тематический план занятий)

		Контактная работа, ак. час.									
№ п/п	Модули, темы (разделы) дисциплины	Занятия лекционного – типа		Семинары и/или Практические		1 - 1		л Лабораторные работы и/или			ятельная ак. час.
		Всего	В том числе в ЭИОС	Всего	В том числе в ЭИОС	Всего	В том числе в ЭИОС	Всего	В том числе в ЭИОС		
1.		'						<u>'</u>			
	1. 1.Тенденции и особенности развития сферы услуг в России и за рубежом	2									
	2. Тенденции и особенности развития сферы услуг в России и за рубежом			2							
	3. Тенденции и особенности развития сферы услуг в России и за рубежом					2					
	4. Тенденции и особенности развития сферы услуг в России и за рубежом							18			
	5. 2. Развитие сервисной деятельности в России и за рубежом	2									
	6. Развитие сервисной деятельности в России и за рубежом			2							
	7. Развитие сервисной деятельности в России и за рубежом					2					

8. Развитие сервисной деятельности в России и за рубежом				16	
9. 3. Услуги, как элементы сервисной деятельности в торговле	2				
10. Услуги, как элементы сервисной деятельности в торговле		2			
11. Услуги, как элементы сервисной деятельности в торговле			2		
12. Услуги, как элементы сервисной деятельности в торговле				16	
13. 4. Сервисная деятельность в торговле и ее характеристика	4				
14. Сервисная деятельность в торговле и ее характеристика		2			
15. Сервисная деятельность в торговле и ее характеристика			2		
16. Сервисная деятельность в торговле и ее характеристика				26	
17. 5. Ценность сервисного продукта и ее характеристика	2				
18. Ценность сервисного продукта и ее характеристика		2			
19. Ценность сервисного продукта и ее характеристика			2		
20. Ценность сервисного продукта и ее характеристика				27	
21. 6. Стратегии формирования ценности сервисного продукта в торговле	2				
22. Стратегии формирования ценности сервисного продукта в торговле		2			

23. Стратегии формирования ценности сервисного продукта в торговле			2		
24. Стратегии формирования ценности сервисного продукта в торговле				34	
25. 7. Материально-техническое обеспечение сервисной деятельности в торговле	2				
26. Материально-техническое обеспечение сервисной деятельности в торговле		2			
27. Материально-техническое обеспечение сервисной деятельности в торговле			2		
28. Материально-техническое обеспечение сервисной деятельности в торговле				38	
29. 8. Кадровое обеспечение сервисной деятельности в торговле	2				
30. Кадровое обеспечение сервисной деятельности в торговле		2			
31. Кадровое обеспечение сервисной деятельности в торговле			2		
32. Кадровое обеспечение сервисной деятельности в торговле				18	
33. 9. Финансовое обеспечение сервисной деятельности в торговле	2				
34. Финансовое обеспечение сервисной деятельности в торговле		2			
35. Финансовое обеспечение сервисной деятельности в торговле			2		
36. Финансовое обеспечение сервисной деятельности в торговле				18	

37. 10. Цифровые технологии сервисной деятельности в торговле					
38. Цифровые технологии сервисной деятельности в торговле					
39. Цифровые технологии сервисной деятельности в торговле			2		
40. Цифровые технологии сервисной деятельности в торговле				12	
41. 11. Участие ресурсов в формировании ценности сервисного продукта	2				
42. Участие ресурсов в формировании ценности сервисного продукта		2			
43. Участие ресурсов в формировании ценности сервисного продукта			2		
44. Участие ресурсов в формировании ценности сервисного продукта				10	
45. 12. Сервисная деятельность в структуре бизнеспроцессов торгового предприятия	2				
46. Сервисная деятельность в структуре бизнес- процессов торгового предприятия		2			
47. Сервисная деятельность в структуре бизнес- процессов торгового предприятия			2		
48. Сервисная деятельность в структуре бизнеспроцессов торгового предприятия				16	
49. 13. Оценка качества сервисных услуг в торговле	2				
50. Оценка качества сервисных услуг в торговле		2			
51. Оценка качества сервисных услуг в торговле			2		

		_		 		
52. Оценка качества сервисных услуг в торговле					15	
53. 14. Оценка и регулирование затрат сервисной деятельности в торговле	4					
54. Оценка и регулирование затрат сервисной деятельности в торговле			2			
55. Оценка и регулирование затрат сервисной деятельности в торговле				2		
56. Оценка и регулирование затрат сервисной деятельности в торговле					22	
57. 15. Участие сервисной деятельности в формировании финансовых результатов деятельности предприятия торговли	4					
58. Участие сервисной деятельности в формировании финансовых результатов деятельности предприятия торговли			2			
59. Участие сервисной деятельности в формировании финансовых результатов деятельности предприятия торговли				4		
60. Участие сервисной деятельности в формировании финансовых результатов деятельности предприятия торговли					20	
61. 16. Оценка результативности и эффективности сервисной деятельности в торговле	2				_	
62. Оценка результативности и эффективности сервисной деятельности в торговле			2			
63. Оценка результативности и эффективности сервисной деятельности в торговле				2		

64. Оценка результативности и эффективности сервисной деятельности в торговле				20	
65. 17. Маркетинговые мертики в сервисной деятельности предприятия торговли	2				
66. Маркетинговые мертики в сервисной деятельности предприятия торговли		2			
67. Маркетинговые мертики в сервисной деятельности предприятия торговли			2		
68. Маркетинговые мертики в сервисной деятельности предприятия торговли				14	
Всего	38	32	36	340	

4 Учебно-методическое обеспечение дисциплины

4.1 Печатные и электронные издания:

- 1. Свириденко Ю. П., Хмелев В. В. Сервисная деятельность: Учебное пособие(Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М").
- 2. Резник Г. А., Маскаева А. И. Сервисная деятельность: Учебник(Москва: OOO "Научно-издательский центр ИНФРА-М").
- 3. Свириденко Ю.П., Хмелев В.В. Сервисная деятельность: Учебное пособие(Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М").
- 4. Лебедева А.А. Цифровые технологии в финансовой сфере (на примере криптовалют). Неизбежность или осознанный выбор Российской Федерации. Монография(Москва: Проспект).
- 5. Терещенко Н. Н., Есина О. Н., Ильина А. С., Суслова Ю. Ю., Симченко Н. А., Горлов С. М. Эффективность деятельности предприятия торговли: монография(Красноярск: СФУ).
- 6. Астраханцева И. А., Курган О. И. Финансовое обеспечение коммерческой деятельности: учебное пособие(Красноярск: СФУ).
- 7. Терещенко Н. Н., Есина О. Н. Управление затратами фирмы: учебнометодический комплекс [для студентов напр. подготовки 080100.68 "Экономика", магистерской программы 080100.68.08 «Экономика фирмы»](Красноярск: СФУ).
- 8. Балябина Т.А., Губаненко Г.А. Сервисная деятельность: [учеб-метод. материалы к изучению дисциплины для ...43.03.03.01.01 Ресторанная деятельность, 43.03.03.02.01 Ресторанное дело](Красноярск: СФУ).
- 9. Балябина Т.А., Губаненко Г.А. Сервисная деятельность: [учеб-метод. материалы к изучению дисциплины для ...19.03.04.01.01 Технология организации ресторанного дела, 19.03.04.02.01 Технология организации ресторанной деятельности](Красноярск: СФУ).
- 4.2 Лицензионное и свободно распространяемое программное обеспечение, в том числе отечественного производства (программное обеспечение, на которое университет имеет лицензию, а также свободно распространяемое программное обеспечение):
- 1. Microsoft® Windows® Vista Business Russian Upgrade Academic OPEN No Level(Microsoft® Windows® XP) Лицсертификат 45676576 от 02.07.2009, бессрочный;

2.

3. Microsoft® Office Professional Plus 2007 Russian Academic OPEN No Level Лицсертификат 43164214 от 06.12.2007, бессрочный;

4.

- 5. Kaspersky Endpoint Security для рабочих станций и файловых серверов Лицсертификат 1808-000451-57691D24 от 23.08.2021
 - 4.3 Интернет-ресурсы, включая профессиональные базы данных и информационные справочные системы:

- 1. Справочно-правовые системы «Консультант плюс», «Гарант».
- 2. На сегодняшний день СФУ представлен в Интернет официальным сайтом института, сайтами подразделений, факультетов, кафедр; сайтами электронных изданий; поисковыми и информационными системами; тематическими сайтами по отдельным сферам деятельности.
- 3. Обучающимся должен быть также обеспечен доступ к современным профессиональным базам данных, профессиональным справочным и поисковым системам:
- 4. Российский ресурсный центр учебных кейсов [Электронный ресурс] : сайт. Режим доступа : http://www.gsom.spbu.ru/umc.
- 5. Большая советская энциклопедия [Электронный ресурс] : сайт. Режим доступа : http://encycl.yandex.ru.
- 6. Административно-управленческий портал [Электронный ресурс]. сайт. Режим доступа: http://www.aup.ru.
- 7. Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU [Электронный ресурс] : сайт. Режим доступа : http://elibrary.ru/project_authors.asp?.
- 8. Справочная правовая система «Консультант Плюс» [Электронный ресурс] : сайт. Режим доступа : www.consultant.ru.
- 9. Справочная правовая система «Гарант» [Электронный ресурс] : сайт. Режим доступа : www.garant.ru.

5 Фонд оценочных средств

Оценочные средства находятся в приложении к рабочим программам дисциплин.

6 Материально-техническая база, необходимая для осуществления образовательного процесса по дисциплине (модулю)

Кафедра располагает материально-технической базой, обеспечивающей проведение всех видов дисциплинарной и междисциплинарной подготовки, практической и научно-исследовательской работы бакалавров, предусмотренных учебным планом подготовки и соответствующей действующим санитарным и противопожарным правилам и нормам.

В учебном процессе по дисциплине для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации используются учебные аудитории в соответствии с расписанием занятий.

Для проведения занятий лекционного типа используются наборы демонстрационного оборудования (ноутбук, экран, проектор) и учебнонаглядные пособия, обеспечивающие тематические иллюстрации, соответствующие рабочей программе дисциплины. Специальные помещения укомплектованы специализированной мебелью и техническими средствами обучения, служащими для представления учебной информации большой аудитории.

Помещения для самостоятельной работы студентов оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и доступа в электронную информационно-образовательную среду университета (ЭИОС).